



FRIGOR CARNI S.A.S.
Via A. Manzoni
Montepaone Lido (CZ)
Tel. 0967 70461

FRIGOR CARNI

LA FORZA DELL'UNIONE PER VINCERE LA CRISI

di Valentino Serra

Frigor Carni è uno dei nuovi soci di Cateringross, una bella realtà che opera in Calabria servendo la ristorazione professionale, con una forte specializzazione nel settore delle carni e del pesce. Ne parliamo con Domenico Viscomi.

Quando è iniziata l'attività e qual è la compagine societaria?

“L'azienda nasce negli anni '50 per volere di Armando Viscomi, sotto forma di ditta individuale specializzata nella distribuzione di prodotti carnei e pollame. Negli anni '80 con l'ingresso mio e di mio fratello Piero, e il conferimento della ditta individuale nasce la start up Frigor Carni di Viscomi Armando & C. Sas, con sede a Davoli Marina (CZ). Con questa operazione si amplia la gamma con nuovi prodotti, inserendosi con successo sin dai primi tempi nel mercato della regione Calabria, e si punta a specializzarsi nella commercializzazione e distribuzione nel canale ho.re.ca. Nell'anno 2005 l'azienda dà origine ad una specifica divisione con la commercializzazione di prodotti di alta qualità, introducendosi con ottimi risultati nel segmento retail.

Quali furono le fasi successive?

“Nel 2012 è stata ultimata ed inaugurata la nuova sede sita nel comune di Montepaone (CZ). La nuova struttura garantisce, tramite uno snellimento e accorpamento dell'organizzazione, una gestione più efficace dei rapporti interni all'azienda e risposte più rapide alle necessi-

tà emergenti. In prospettiva, questa maggiore efficienza permette al personale di esprimere risultati superiori alle loro stesse aspettative, miglioramento che si traduce in un diretto beneficio pratico anche per i clienti della Frigor Carni. La stessa rete vendita, supportata dalla tecnologia



informatica, offre ai nostri clienti migliori possibilità di acquisto”.

Come siete strutturati?

“L'azienda è strutturata all'interno con 21 dipendenti, per l'organizzazione della rete vendita si avvale della collaborazione di 10 agenti,

gli automezzi impiegati per la distribuzione dei prodotti sono 12 di proprietà, si avvale inoltre di corrieri per le consegne all'intero della regione Calabria, e di vettori per quanto riguarda la distribuzione fuori regione. Oltre al canale ho.re.ca. riforniamo il canale GDO, i grossisti e il retail”.

Quali sono le aree geografiche di vendita?

“L'area geografica principale è rappresentata dalla Calabria e dalle regioni confinanti, ma grazie alla rete vendita ed avvalendosi di vettori oggi siamo in grado di consegnare in tutto il territorio italiano. Complessivamente abbiamo all'incirca 1.600 clienti attivi nei vari comparti. Le referenze sono circa 1.500 rappresentate maggiormente da prodotti carnei e ittici sia freschi che surgelati, ma non mancano verdure, salumi, formaggi e altri prodotti alimentari. Ultimamente, al fine di dare un servizio completo e personalizzato, sono stati inseriti prodotti non food. L'azienda svolge l'attività in una struttura logica di proprietà che ha una consistenza di circa 4.000 mq. con annesso piazzale di movimentazione di circa 2.000 mq. Lo spazio dedicato al freddo costituisce il 70 %”.

Perché avete aderito a Cateringross?

“Abbiamo aderito a Cateringross perché il coraggio di unirsi in questo momento di difficoltà dimostra che il commercio ha vigore, intraprendenza e forze necessarie per vincere le sfide del presente”.